

中国 英国 商会

会员权益



BRITISH
CHAMBER OF
COMMERCE
IN CHINA

中国英国商会





中国英国商会

中国英国商会于 1981 年在北京成立，是在华境内唯一官方组织，并在广东和西南设有两个代表处。

中国英国商会是会员制非营利组织，由150多家会员企业组成，从大型跨国公司到新兴创业公司，共同代表在华英国独立声音，我们包含9个行业，分别为教育，医疗大健康，零售消费品，汽车智能制造，建筑工程，金融银行，法律及专业咨询。

中国英国商会通过以下三个方面服务企业会员：

政策倡导: 我们积极与中英两方政府沟通，推动制定有利于企业发展的政策法规，并争取更好的市场营商环境。

知识分享: 我们提供重要资讯和信息交流平台，帮助企业做出更明智的战略决策。

商业网络: 我们搭建丰富的商业网络平台，帮助企业与行业内的专业人士建立联系，交流互动。

会员服务

加入我们，帮助企业获得在华开展业务的政策支持，专业知识，商业网络等资源。

政策倡导



建立政府部门沟通渠道，
反映企业商业诉求



向政府传达企业面临的
问题和挑战



及时了解在华商业
环境政策，帮助企
业制定发展战略

专业知识



深化行业知识
搭建同行交流



提高品牌知名度
拓展市场竞争力



提供行业资讯，分析市
场形势，做出战略决策

商业网络



扩大企业商业网络
拓展人脉



结识潜在商机和
合作伙伴



多元化活动形式，参与
各类商业活动

商会影响力

加入我们，帮助企业获得在华开展业务的政策支持，专业知识，商业网络等资源。

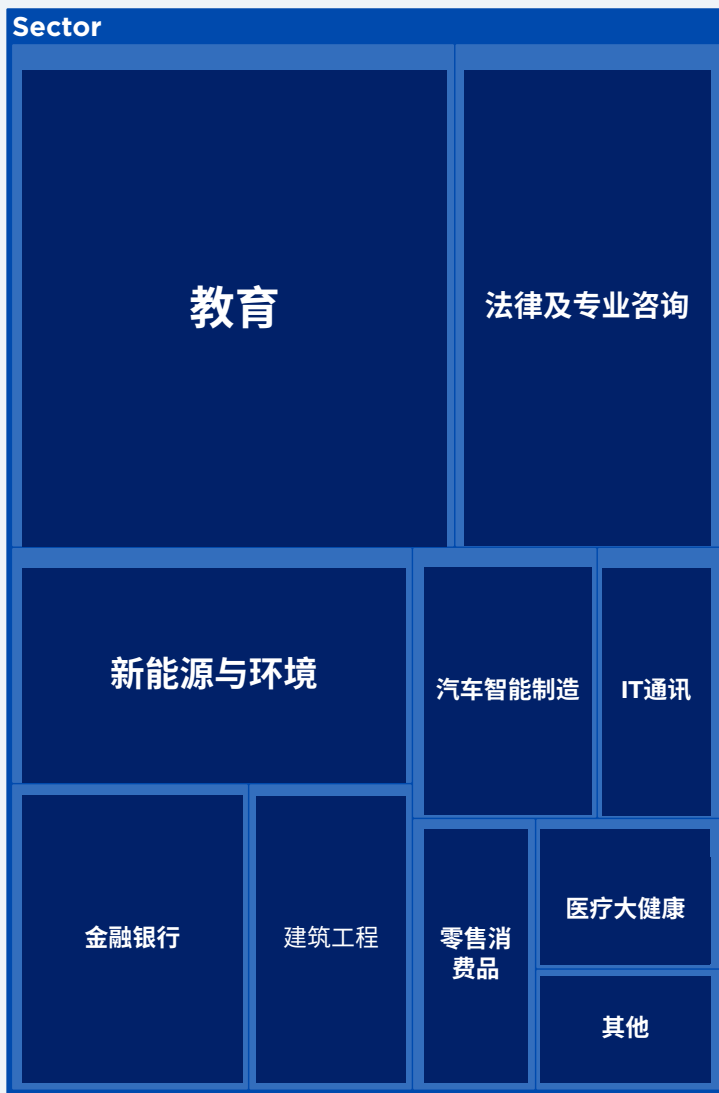
促进英国品牌在中国发展

我们助力在华英国企业发展，提高企业品牌影响力



行业广泛，拥有丰富中国经验

我们拥有不同行业的会员企业
积累丰富的中国市场专业知识



战略合作伙伴关系

我们与中英两国官方政府合作，包括中国商务部，中国贸促会，英国驻华大使馆，英国贸易部，英国知识产权部



市场活动与数字化媒体

通过我们丰富的市场活动与数字化渠道，提高品牌影响力

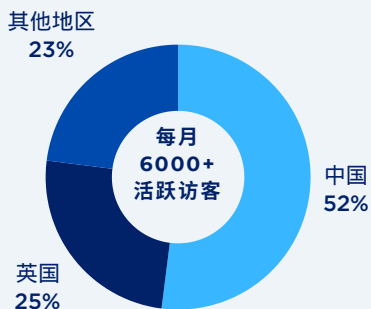
活动

每年超过**90**场活动

每年超过**8500**名到场参与者

活动规模涵盖 **10** 人至 **4000** 人以上

官网流量



社交媒体



其他媒体

每日微信和领英动态更新

每周电子邮件商会简讯更新

一年两期英国商会杂志

会员推荐

我们以服务会员为首要工作目标。



“商会在帮助我们应对中国市场的复杂性方面发挥了关键作用，不仅提供了战略见解，还提供了符合我们业务增长和企业责任承诺的实际支持。通过加入商会，我们获得了参加独家网络活动和倡导机会，这些活动和倡导真正代表了我们的利益。通过商会的活动和倡议建立的联系在扩大我们的运营和加强本地合作方面起到了重要作用。”

智升科，众一伍德工程业务拓展和战略总监

wood.



“RSL Awards Limited 自 2020 年以来一直是英商会的会员，从那时起，我们通过正式会议、休闲聚会和在特别场所为会员举办的小型活动，极大地受益于商会提供的社交机会。最重要的是，倡导活动让我们能够分享遇到的挑战，突显了英商会在与政府和更广泛的商会社区沟通渠道方面提供的优秀平台。”

蓝晓英，英国现代音乐与表演艺术认证委员会副总裁（中国区）

RSL
Awarding the
Contemporary Arts



“自 Haleon 成立以来，我们一直是中国英商会的会员。不仅其倡导工作出色，我们还发现这是一个宝贵的平台，会员可以相互分享知识和见解，从而使大家受益。”

洪昊，赫力昂中央政府事务总监

HAL=ON



“作为一家咨询和倡导公司，我们发现成为中国英国商会的会员极有价值，尤其是它能让我们接触到众多中央政府机构。此外，多样化的企业会员使其成为一个不可或缺的组织。”

陶克瑞，安可咨询大中华区董事总经理

A
apco™



“成为中国英国商会的会员对我来说是一次非常宝贵的经历。商会提供的社交机会、行业见解和政府事务更新对我的职业发展非常有益。我强烈推荐商会给任何希望在中国开展业务的人。”

张艳，英国航空大中华区对外关系及政府事务负责人

BRITISH AIRWAYS



“加入商会对于在中国生存和发展至关重要。商会的活动、机会和人脉极大地帮助我们理解并改变工作环境。商会致力于提供专业知识、为英国企业倡导并团结社区，这意味着会员费用物有所值。”

JAYNE NEEDHAM, 北京英国国际学校顺义校区校长

THE BRITISH SCHOOL
OF BEIJING, SHUNYI
A NORD ANGLIA EDUCATION SCHOOL

会员类别



中国英国商会是一个以在华英国企业为主的商业网络，共同致力及服务于中国市场。

我们欢迎来自任何行业，任何规模的企业及个人，如果与中国及英国有紧密联系，都可以申请加入中国英国商会。

SUSTAINING MEMBER 铂金会员

¥40,000

- ✓ 任何行业类别及规模
- ✓ 获得中国高层（包括政府官员）进行闭门交流的独家机会，拓展高端人脉
- ✓ 通过白金会员专属推广渠道提升企业知名度

Corporate Member **¥20,000**

大型企业会员

- ✓ 全球年营业额超过700万英镑

Medium Member **¥10,000**

中型企业会员

- ✓ 全球年营业额在200万到700万英镑之间

Small Member **¥5,000**

小型企业会员

- ✓ 全球年营业额在200万英镑以下

Individual Member **¥1,000**

个人会员

- ✓ 生活在中国大陆的英国公民。
- ✓ 或者是生活在中国大陆的英国留学生

*申请需经中国英国商会批准

会员权益



	铂金会员 40,000 RMB	大型企业会员 20,000 RMB	中型企业会员 10,000 RMB	小型企业会员 5,000 RMB	个人会员 1,000 RMB
中小企业简报 (免费咨询服务)			✓	✓	
会员名录 (每月超过 7000 次浏览量)	✓	✓	✓	✓	✓
免费及会员优惠活动门票 (每年节省超过 1500 元人民币)	✓	✓	✓	✓	✓
媒体渠道-会员续费发布 (超过 60,000 名订阅者)	✓	✓	✓	✓	
微信公众号和电子邮箱订阅推广 (超过50,000 名订阅者)	另加两篇微信公众号/领英专享推文	✓	✓	✓	
参与行业政策倡导活动 (每年政策建议书和行业民意调查)	✓	✓	✓	✓	
在中英商会联合办公空间 (新国贸酒店众社) 洽谈业务	✓	✓	✓	✓	
介绍与拓展商业合作机会 (扩大社交圈, 获取潜在商机)	✓	✓	✓	✓	
拥有选举中英商会执行委员会投票权, 并可竞选执行委员会	✓	✓	✓	✓	
拥有活动发言机会	✓	✓	✓	✓	
会员尊享俱乐部 (享受专属的中英商会会员福利 /折扣)	✓	✓	✓	✓	✓
针对关键业务需求的定制化支持	✓	✓	✓	✓	
参加地方政府会议 (每年超过15场)	✓	✓			
中英商会旗舰活动免费门票	10张				
会长圆桌会议专属席位 (与行业领袖面对面交流重要议题)	✓				
参与英国政府参访活动 (每年不少于 5 次会议)	✓				
参加中央政府相关会议 (每年不少于 15 次会议)	✓				

会员增值服务



✔ 签证与商务拜访支持

协助中英两国签证咨询，帮助您的英国团队在华进行商务拜访，提供签证咨询，与重要合作伙伴会谈、举办活动，提供办公空间，获得酒店住宿折扣等全方位支持。

✔ 活动合作

商会愿意与您一起合办高质量活动，一起打磨活动内容，从而更有效地符合您的商业目标。我们希望与您一起打造有利于整个会员网络的活动。

✔ 市场营销与推广

我们的媒体服务旨在让您的企业脱颖而出，提高参与度并促成有意义的联系。我们帮助您增强品牌影响力，触达目标受众，并在中国市场发掘新的增长机会。

欢迎和我们联系得到最新媒体推广方案

✔ 培养年轻专业人才

我们提供由行业领袖领导的培训计划，帮助您培养和提升未来一代商业人才的技能。

✔ 赞助机会

我们丰富的活动为您提供很多推广品牌的機會。您可以通过参与英国圣诞集市、苏格兰高地运动会，英国舞会，政策解读和商业简报等各类活动，精准对接目标受众。

欢迎和我们取得联系获得最新赞助机会

✔ 介绍与拓展人脉

通过商会会员网络，您可以请商会团队进行战略性介绍或牵线搭桥，拓展业务线及人脉。

✔ 招聘支持

利用我们的招聘板块触及更广泛的高质量人际网络，帮助您的 HR 团队发现和接触到所需的优秀人才，帮助您在中国市场的团队建设和招聘策略。

✔ 会员尊享俱乐部

享受仅限会员的专属优惠和折扣，涵盖餐饮、酒店住宿、出行、培训、学校、医疗服务和娱乐等方面。

加入会员流程

前往中英商会官网

www.britishchamber.cn/become-a-member

请在线申请会员

(请准确填写公司资料，在官网上公示电子会员名录)

请完成支付流程

(我们会提供会费电子发票及电子会员证书)

欢迎加入中国英国商会

在华英国品牌商业网络和社区!



会员团队

如果您有任何问题，欢迎与我们联系!



Han Wei
韩玮

会员经理
wei.han@britishchamber.cn



Charlie Williams
魏家礼

商务拓展经理
charlie.williams@britishchamber.cn





**BRITISH
CHAMBER OF
COMMERCE
IN CHINA**

中 国 英 国 商 会